

4月17日 株式会社イノベーション創業者・代表取締役 富田直人氏

学んだこと、印象に残った言葉、講師へのメッセージ

本日は貴重なご講演をいただき、誠にありがとうございました。実際に起業をされ、数々の経験を積んでこられた先輩として、大学生である私たちに向けて多くのアドバイスをいただき、大変学びの多い時間となりました。特に印象に残った点は三つあります。

第一に、起業を考える上で「好きなこと」「得意なこと」「伸びていること」「一番をとれる可能性があること」の四つの軸に着目すべきだという点です。これらを見極めるためには、普段から自分自身や周囲の環境を丁寧に観察し分析する必要があると感じました。将来の進路を考える中で、この軸を意識しながら自己分析を深めていこうと思いました。

第二に、仲間の大切さです。講義後に直接お話を伺う中で、「もちろん辛いこともあったけれど、仲間の存在によって立ち直ることができた」とお聞きし、改めて重要性に気づかされました。これからの大学生活やその先の人生においても、信頼できる仲間を作り、お互いを支え合える関係を築くことが、自分自身の成長につながると感じました。

第三に、「営業とは、商品という媒体を通じて顧客の問題を解決する仕事である」という富田さんの営業に対する考え方です。相手の立場を理解しながら自分らしさを発揮することが重要であるというお話が印象に残っています。いかにクリエイティブな仕事かを痛感させられました。さらに、古い慣習や当たり前を疑うことにチャンスがあるという言葉にも深く共感しました。高校時代に校則改定に取り組んだ経験がある私にとって、このお話は特に強く胸に響きました。

今回の講義を通じて、人生に目的意識を持つことの大切さを改めて感じました。最近は何も目の前のことに追われ、将来について考える時間を取れていませんでした。この機会をきっかけに、まずは曼荼羅チャートを作成し、自分のなりたい姿を具体化していきたいと思います。改めて、心に深く残るご講演をいただき、誠にありがとうございました。(経営学部2年)

富田さんがリクルートで働いていた頃、次第に売り上げも伸びて昇進もしていった時に、「ここでは自分が成長できない、甘えられる環境ではだめだ」と退職をご決意されたという話が印象に残りました。私も富田さんのように、自分を高められるような環境はどこなのか、日々模索しようと思えました。また、私は「営業」という職種に対して「ノルマがきつそう、コミュニケーション力がないと無理そう」というイメージをもっていて、営業職の人は天性のコミュ力があるからやっていけるのだと勝手に思っていました。

しかし、富田さんが新人の頃は営業が苦手だった事、それでも量をこなしていくうちに誰にも負けないくらい営業が得意になれたことを聞いて、私の固定概念は間違っていたのだと気づかされました。マイナスイメージの物事をプラスに発想を転換すること、そして

苦手なことでもやり続けることが大切だと学びました。印象に残った言葉は、「積み上げ志向（過去志向）はつまらない。逆算思考（未来志向）で人生を設計すべきだ」という言葉です。今までの自分を振り返ると、私はいつも積み上げ志向をしていたように思います。「今まで〇〇だったから、おそらく一年後はこうなっているだろう」という人生設計は、実は可能性に限界を作っていたのかもしれないと気づきました。まず将来の高い目標を定め、そのために何をしていくかを考えていく方が、より創造的で、何より人生が面白くなりそうだと思います。最後に、本日はお忙しい中講演をしてくださりありがとうございました。私は富田さんの、現状に満足せず、常に進み続けようとする姿勢に大変感銘を受けました。今回学んだことを心に留めながら、これからの４年間、目的を明確にし、未来志向を意識して過ごしたいと思いました。（理工学部１年）

起業に至るまでの考え方や、会社が成長していく過程を詳しく知ることができて興味深かったです。幼いころの経験や同期の人たちに触発されたことなどを話していただき、今では大企業の社長であっても起業へのビジョンはゆっくりと描いてきたものだを知ることができました。事業を決めずに起業を決めたという話には驚きましたが、会社を成長させる方法を理解されて実行されてきたことも実感し知見の高さは大変重要だと思いました。講義の中で特に印象に残った言葉は、丸いことも個性だという言葉です。とがっていることが個性だとはよく言いますが、この視点は私にはなかったものではとさせられました。起業するのは何かに非常に長けていて、常に集団から頭一つ抜きん出ているような人だと思っていましたが、必ずしもそうでなくとも活かせる強みは誰にでもあるのではないかなと思えるいい言葉だと思いました。私も大学生活を通じてより深い自己分析をして自分の好きなことやできること、伸びていることと向き合っていきたいです。最後になりますが、改めまして先日は講義をしていただきありがとうございました。問題解決や目的意識、起業家精神の大切さを身に染みて感じることはできました。目的については普段から意識することはほとんどなかったので、自分専用のマンダラチャートを作って自分のやりたいことを明確にしたうえで大学生活を送っていききたいです。また、起業家精神は今からでも持てるという言葉がとても励みになりました。私自身ルールに疑問を持つことが多いのですが、逆にそれを強みにして新しいものを作り出したり挑戦したりするエネルギーにしていきたいです。（理工学部１年）